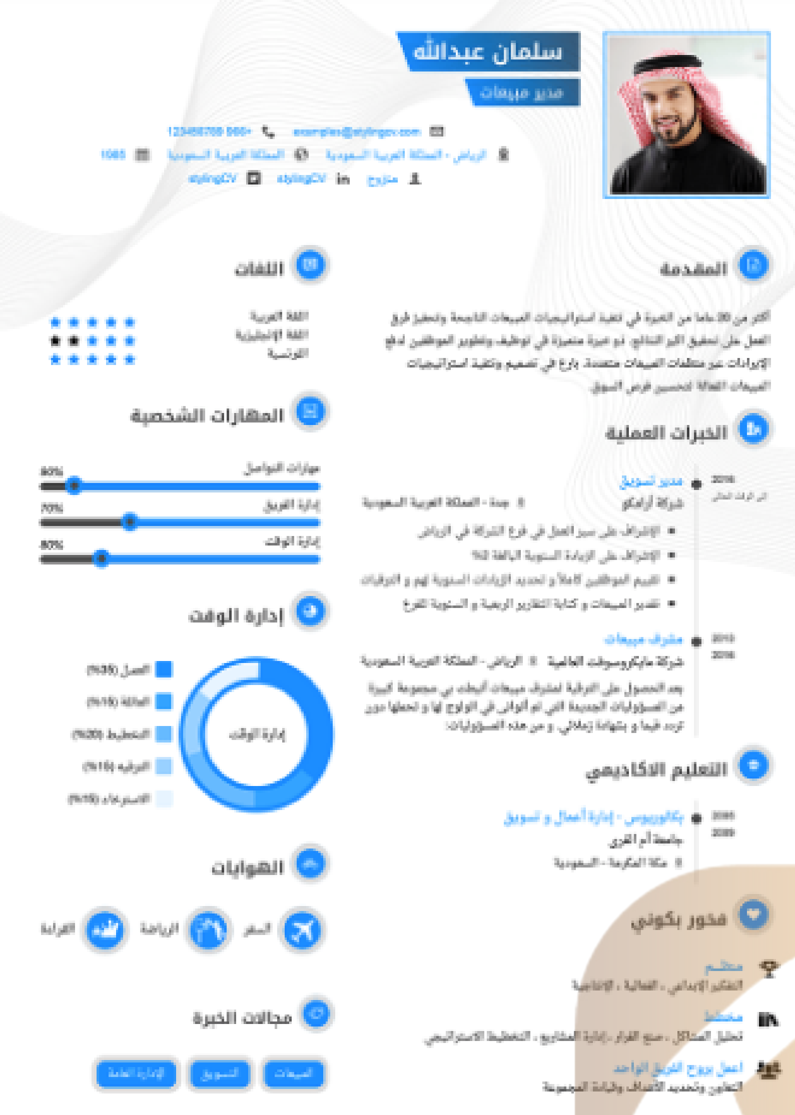


سلمان عبدالله

مدير مبيعات

المقدمة

الخبرات العملية

مدير تسويق

شركة أرامكو

جدة - المملكة العربية السعودية

مشرف مبيعات

شركة مايكروسوفت العالمية

الرياض - المملكة العربية السعودية

التعليم الاكاديمي

بكالوريوس - إدارة أعمال و تسويق

جامعة أم القرى

فخور بكوني

منظم

منضبط

أعمل بروح الفريق الواحد

اللغات

المهارات الشخصية

إدارة الوقت

الهوايات

السفر

الرياضة

القراءة

مجالات الخبرة

المبيعات

التسويق

الإدارة العامة

سلمان عبدالله

أمين صندوق

اللغات

فخور بكوني

الهوايات

المقدمة

الخبرات العملية

أمين صندوق

أمين صندوق

أمين صندوق

التعليم الاكاديمي

بكالوريوس - إدارة أعمال و تسويق

جامعة أم القرى

المهارات الشخصية

إدارة الوقت

سلمان عبدالله

مدير مالي

الخبرات العملية

مدير قسم المحاسبة

شركة أرامكو

محاسب

شركة مايكروسوفت العالمية

التعليم الاكاديمي

بكالوريوس - إدارة أعمال و تسويق

جامعة أم القرى

الدورات التدريبية

اللغات

المهارات الشخصية

إدارة الوقت

الهوايات

CV

محمود عبد الرحمن

مدير قسم الإبداع و التصميم

المقدمة

الخبرات العملية

الوظيفة الحالية

إدارة الوقت

التعليم الاكاديمي

الماجستير

اللغات

فخور بكوني

المهارات الشخصية

الهوايات

مجالات الخبرة

السيرة الذاتية

سلمان عبدالله

مدير مالي

examples@stylingcv.com · 966+123456789 · الرياض - المملكة العربية السعودية · المملكة العربية السعودية · 1985

المقدمة

أكثر من 20 عاما من الخبرة في تنفيذ استراتيجيات المبيعات الناجحة وتحفيز فرق العمل على تحقيق اكبر النتائج. ذو خبرة متميزة في توظيف وتطوير الموظفين لدفع الإيرادات عبر منظمات المبيعات متعددة. بارع في تصميم وتنفيذ استراتيجيات المبيعات الفعالة لتحسين فرص السوق. التواصل الفعال مع اعضاء الفريق لتعزيز العلاقات المهنية والمريحة مع الحفاظ على الثقة.

الخبرات العملية

رئيس قسم المحاسبة — 2016 إلى الوقت الحالي

شركة أرامكو — جدة

- الإشراف على سير العمل في فرع الشركة في الرياض
- الإشراف على الزيادة السنوية البالغة 2%

محاسب — 2016 - 2013

شركة مايكروسوفت العالمية — الرياض

- إدارة 4 موظفين ذوي خبرة و التنسيق فيما بينهم حتى لا تحصل تعارضات
- الإشراف على موظفين متدربين و تأهيلهما لدخول سوق العمل

التعليم الاكاديمي

بكالوريوس - إدارة أعمال و تسويق — 2009 - 2005

جامعة أم القرى — مكة المكرمة - السعودية

مجالات الخبرة

الإدارة العامة · المبيعات · التسويق

الهوايات

السفر · الزراعة

اللغات

اللغة العربية ●●●●●

اللغة الإنجليزية ●●●○○

المهارات الشخصية

مهارات التواصل 90%

إدارة الفريق 70%

إدارة الوقت 80%

فخور بكوني

منظم — التفكير الإبداعي ، الفعالية ، الإنتاجية

مخطط — تحليل المشاكل ، صنع القرار ، إدارة المشاريع ، التخطيط الاستراتيجي

إدارة الوقت

إدارة الوقت

العمل (35%)

العائلة (15%)

التخطيط (20%)

الترفيه (15%)

الاسترخاء (15%)

سلمان عبدالله

محاسب

1985 · متزوج

examples@stylingcv.com

966+123456789

الرياض - المملكة العربية السعودية

المملكة العربية السعودية

المقدمة

أكثر من 20 عاما من الخبرة في تنفيذ استراتيجيات المبيعات الناجحة وتحفيز فرق العمل على تحقيق اكبر النتائج. ذو خبرة متميزة في توظيف وتطوير الموظفين لدفع الإيرادات عبر منظمات المبيعات متعددة

اللغات

اللغة العربية ●●●●●

اللغة الانجليزية ●●●○○

الفرنسية ●●●●●

فخور بكوني

منظم — التفكير الإبداعي ، الفعالية ، الإنتاجية

مخطط — تحليل المشاكل ، صنع القرار ، إدارة المشاريع ، التخطيط الاستراتيجي

اعمل بروح الفريق الواحد — التعاون وتحديد الأهداف وقيادة المجموعة

الهوايات

السفر · الزراعة · ركوب الدراجة · القراءة

مجالات الخبرة

المبيعات · التسويق · الإدارة العامة · القدرة على التواصل

الخبرات العملية

محاسب — 2016 الوقت الحالي

شركة أرامكو — جدة - المملكة العربية السعودية

العمل في أرامكو كان فترة نوعية في متطلبات العمل. فقط زاد الفريق من 4 موظفين ليصبح 3 مدراء أقسام مشرفين على 17 موظف. و قد أنيطت بي المسؤوليات التالية:

التعليم الاكاديمي

بكالوريوس - إدارة أعمال و تسويق — 2009 - 2005

جامعة أم القرى — مكة المكرمة - السعودية

المهارات الشخصية

مهارات التواصل 90%

إدارة الفريق 70%

إدارة الوقت 80%

إدارة الوقت

إدارة الوقت

العمل (35%)

العائلة (15%)

التخطيط (20%)

الترفيه (15%)

الاسترخاء (15%)

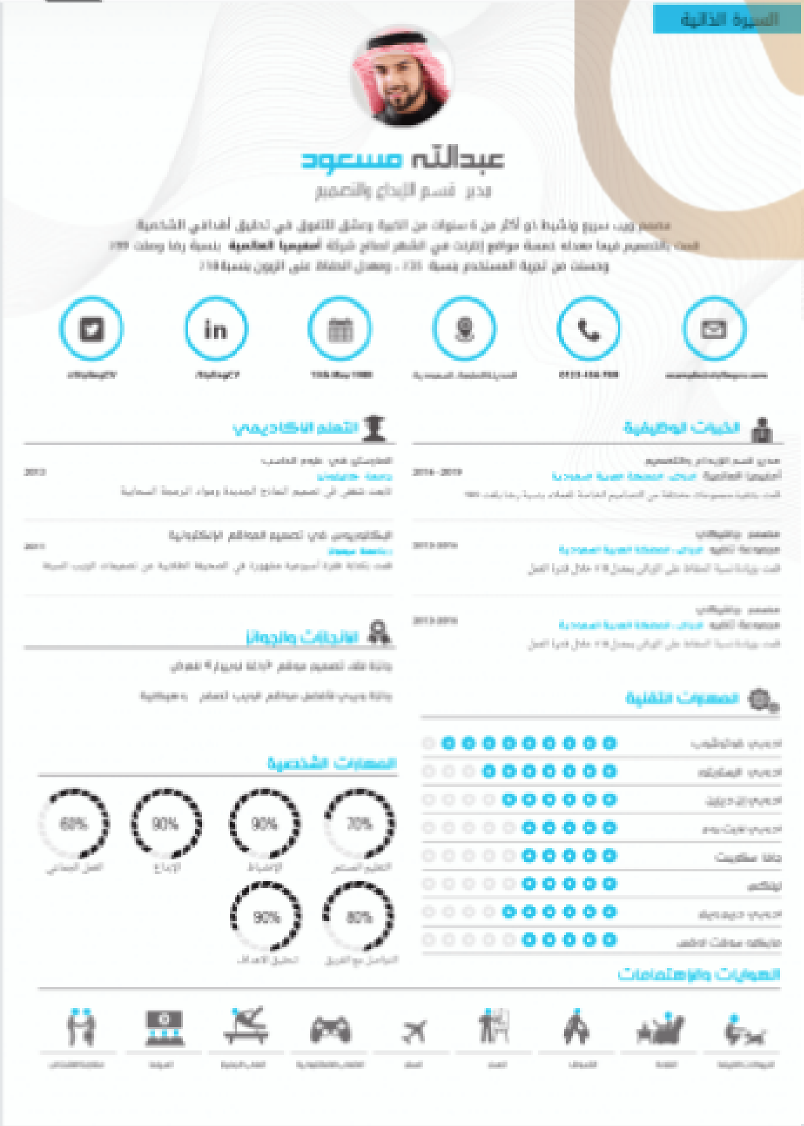
الدورات التدريبية

دورة المبيعات الموطنية — 2012

وزارة العمل السعودية

دورة PMP في الإدارة العامة — 2015

أميد إيست



السيرة الذاتية

عبدالله مسعود

مدير قسم الإبداع والتصميم

الخبرات الوظيفية

التعلم الاكاديمي

الانجازات والجوائز

المهارات التقنية

المهارات الشخصية

60% · 90% · 90% · 70% · 90% · 80%

الهوايات والاهتمامات

سلمان عبدالله

مدير مبيعات

examples@stylingcv.com

966+123456789

الرياض - المملكة العربية السعودية

المملكة العربية السعودية

1985

متزوج

stylingCV

stylingCV

المقدمة

أكثر من 20 عاما من الخبرة في تنفيذ استراتيجيات المبيعات الناجحة وتحفيز فرق العمل على تحقيق اكبر النتائج. ذو خبرة متميزة في توظيف وتطوير الموظفين لدفع الإيرادات عبر منظمات المبيعات متعددة. بارع في تصميم وتنفيذ استراتيجيات المبيعات الفعالة لتحسين فرص السوق. التواصل الفعال مع اعضاء الفريق لتعزيز العلاقات المهنية والمريحة مع الحفاظ على الثقة.

الخبرات العملية

مدير تسويق — 2016 الوقت الحالي

شركة أرامكو — جدة - المملكة العربية السعودية

العمل في أرامكو كان فترة نوعية في متطلبات العمل. فقط زاد الفريق من 4 موظفين ليصبح 3 مدراء أقسام مشرفين على 17 موظف. و قد أنيطت بي المسؤوليات التالية:

- الإشراف على سير العمل في فرع الشركة في الرياض
- الإشراف على الزيادة السنوية البالغة 2%
- تقييم الموظفين كاملاً و تحديد الزيادات السنوية لهم و الترقيات
- تقدير المبيعات و كتابة التقارير الربعية و السنوية للفرع

مشرف مبيعات — 2016 - 2013

شركة مايكروسوفت العالمية — الرياض - المملكة العربية السعودية

بعد الحصول على الترقية لمشرف مبيعات أنيطت بي مجموعة كبيرة من المسؤوليات الجديدة التي لم أتوانى في الولوج لها و تحملها دون تردد فيما و بشهادة زملائي. و من هذه المسؤوليات:

- إدارة 4 موظفين ذوي خبرة و التنسيق فيما بينهم حتى لا تحصل تعارضات
- الإشراف على موظفين متدربين و تأهيلهما لدخول سوق العمل
- زيادة المبيعات السنوية للقسم من 50%-25% و قمت بالزيادة 30% من إجمالي المبيعات.

التعليم الاكاديمي

بكالوريوس - إدارة أعمال و تسويق — 2009 - 2005

جامعة أم القرى — مكة المكرمة - السعودية

اللغات

اللغة العربية ●●●●●

اللغة الإنجليزية ●●●○○

الدورات التدريبية

دورة المبيعات الموطنية — 2012

وزارة العمل السعودية

المهارات الشخصية

مهارات التواصل 90%

إدارة الفريق 70%

إدارة الوقت 80%

فخور بكوني

منظم — التفكير الإبداعي ، الفعالية ، الإنتاجية

مخطط — تحليل المشاكل ، صنع القرار ، إدارة المشاريع ، التخطيط الاستراتيجي

اعمل بروح الفريق الواحد — التعاون وتحديد الأهداف وقيادة المجموعة

الهوايات

السفر · الزراعة · القراءة

إدارة الوقت

إدارة الوقت

العمل (35%)

العائلة (15%)

التخطيط (20%)

الترفيه (15%)

الاسترخاء (15%)