سلمان عبدالله

أمين صندوق

example@stylingcv.com

123456789 966+

الرياض ، المملكة العربية السعودية

المملكة العربية السعودية

1985

مدوح

اللغات

اللغة العربية ★★★★★

اللغة الإنجليزية ★★★★★

الفرنسية ★★★★★

فخور بكوني

منظم
التفكير الإبداعي ، الفعالية ، الإنتاجية

محلل
تحليل المخاطل ، صنع القرار ، إدارة المشاريع ، التخطيط الاستراتيجي

اعمل بروح الفريق الواحد
التعاون وتحديد الأهداف وقيادة المجموعة

الهوايات

السفر · الرياضة · القراءة

المقدمة

أكثر من 20 عاما من الخبرة في تنفيذ استراتيجيات المبيعات الناجحة وتحفيز فرق العمل على تحقيق اكبر النتائج. ذو خبرة متميزة في توظيف وتطوير الموظفين لدفع الإيرادات عبر منظمات المبيعات متعددة. بارع في تصميم وتنفيذ استراتيجيات المبيعات الفعالة لتحسين فرص السوق. التواصل العالي مع اعضاء الفريق لتعزيز العلاقات المهنية والمربحة مع الحفاظ على الثقة.

الخبرات العملية

أمين صندوق — 2018 إلى تاريخ الحالي
الربع التجارية | جدة - المملكة العربية السعودية

العمل في أرامكو كان قفزة نوعية في مسطرات العمل. فقط زاد الفريق من 4 موظفين ليصبح 9 مدراء أقسام مشرفين على 17 موظف. و قد أتيحت لي المسؤوليات التالية:

- الإشراف على موظفتين جديدتين و تأ يلهما لدخول سوق العمل
- زيادة المبيعات السنوية للقسم من 25-30% و قمت بالزيادة 35 من إجمالي المبيعات.

أمين صندوق — 2013 - 2016
المحلات التقدمية | الرياض - المملكة العربية السعودية

- الإشراف على موظفتين جديدتين و تأ يلهما لدخول سوق العمل

التعليم الاكاديمي

بكالوريوس - إدارة أعمال و تسويق — 2005 - 2009
جامعة أم القرى | مكة المكرمة - السعودية

المهارات الشخصية

مهارات التواصل 80%

إدارة الفريق 70%

إدارة الوقت 80%

إدارة الوقت

سلمان عبدالله

مدير مبيعات

123456789 966+ examples@stylingcv.com

الرياض - المملكة العربية السعودية 1985

stylingCV stylingCV مدوح

المقدمة

أكثر من 20 عاما من الخبرة في تنفيذ استراتيجيات المبيعات الناجحة وتحفيز فرق العمل على تحقيق اكبر النتائج. ذو خبرة متميزة في توظيف وتطوير الموظفين لدفع الإيرادات عبر منظمات المبيعات متعددة. بارع في تصميم وتنفيذ استراتيجيات المبيعات الفعالة لتحسين فرص السوق

الخبرات العملية

مدير تسويق — 2016 إلى تاريخ الحالي
شركة أرامكو | جدة - المملكة العربية السعودية

- الإشراف على سير العمل في فرع الشركة في الرياض
- الإشراف على الزيادة السنوية البالغة 12%
- تقييم الموظفين كاملاً و تحديد الإيرادات السنوية لهم و الترقيات
- تقدير المبيعات و كتابة التقارير الربعية و السنوية للفرع

مشرف مبيعات — 2010 - 2016
شركة مايكروسوفت العالمية | الرياض - المملكة العربية السعودية

بعد الحصول على الترقية لمشرف مبيعات أتيحت لي مجموعة كبيرة من المسؤوليات الجديدة التي تم أتواني في الولوج لها و تحملها دون تردد فيها و بنهاية زملائي و من هذه المسؤوليات:

التعليم الاكاديمي

بكالوريوس - إدارة أعمال و تسويق — 2005 - 2009
جامعة أم القرى | مكة المكرمة - السعودية

فخور بكوني

منظم
التفكير الإبداعي ، الفعالية ، الإنتاجية

محلل
تحليل المخاطل ، صنع القرار ، إدارة المشاريع ، التخطيط الاستراتيجي

اعمل بروح الفريق الواحد
التعاون وتحديد الأهداف وقيادة المجموعة

اللغات

اللغة العربية

اللغة الإنجليزية

الفرنسية

المهارات الشخصية

مهارات التواصل 80%

إدارة الفريق 70%

إدارة الوقت 80%

إدارة الوقت

الهوايات

السفر · الرياضة · القراءة

مجالات الخبرة

المبيعات · التسويق · الإدارة العامة

محمود عبد الرحمن

مدير قسم الإبداع و التصميم

example@stylingcv.com 0123-456-789

المملكة العربية السعودية 1985

الرياض - المملكة العربية السعودية أعزب

المقدمة

على سبيل المثال: أكثر من 20 عاما من الخبرة في تنفيذ استراتيجيات المبيعات الناجحة وتحفيز فريق العمل على تحقيق اكبر النتائج. ذو خبرة متميزة في توظيف وتطوير الموظفين لدفع الإيرادات عبر منظمات المبيعات متعددة. بارع في تصميم وتنفيذ استراتيجيات المبيعات الفعالة لتحسين فرص السوق. التواصل العالي مع اعضاء الفريق لتعزيز العلاقات المهنية والمربحة مع الحفاظ على الثقة.

الخبرات العملية

الوظيفة الحالية
مكان العمل
2018 : - حتى الآن
الصيدلة، الصيدلة
عادل الوقت الذي قضيته قمت بما يلي:

1. قيادة أعضاء الفريق
2. زيادة المبيعات
3. جذب زبائن جدد

إدارة الوقت

التعليم الاكاديمي

الماجستير — تاريخ البداية ٢٠٢٢ - تاريخ النهاية ٢٠٢٣
الجامعة الأمريكية
مدينة أو بلد الجامعة
المعدل التراكمي 3.7

CV

اللغات

اللغة العربية ★★★★★

اللغة الإنجليزية ★★★☆☆

فخور بكوني

منظم
التفكير الإبداعي ، الفعالية ، الإنتاجية

اعمل بروح الفريق الواحد
التعاون وتحديد الأهداف وقيادة المجموعة

المهارات الشخصية

مهارات التواصل 80%

إدارة الفريق 70%

إدارة الوقت 80%

القيادة 80%

الهوايات

السفر · كرة السلة · القراءة

مجالات الخبرة

العلاقات التجارية · التسويق

سلمان عبدالله

مدير مالي

example@stylingcv.com 123456789 966+ الرياض المملكة العربية السعودية 1985 مدوح

أكثر من 20 عاما من الخبرة في تنفيذ استراتيجيات المبيعات الناجحة وتحفيز فرق العمل على تحقيق اكبر النتائج. ذو خبرة متميزة في توظيف وتطوير الموظفين لدفع الإيرادات عبر منظمات المبيعات متعددة. بارع في تصميم وتنفيذ استراتيجيات المبيعات الفعالة لتحسين فرص السوق.

الخبرات العملية

مدير قسم المحاسبة — 2018 إلى تاريخ الحالي
شركة أرامكو | جدة - المملكة العربية السعودية

العمل في أرامكو كان قفزة نوعية في مسطرات العمل. فقط زاد الفريق من 4 موظفين ليصبح 9 مدراء أقسام مشرفين على 17 موظف. و قد أتيحت لي المسؤوليات التالية:

- الإشراف على سير العمل في فرع الشركة في الرياض
- الإشراف على الزيادة السنوية البالغة 12%

محاسب — 2013 - 2016
شركة مايكروسوفت العالمية | الرياض - المملكة العربية السعودية

بعد الحصول على الترقية لمشرف مبيعات أتيحت لي مجموعة كبيرة من المسؤوليات الجديدة التي تم أتواني في الولوج لها و تحملها دون تردد فيها و بنهاية زملائي.

التعليم الاكاديمي

بكالوريوس - إدارة أعمال و تسويق — 2005 - 2009
جامعة أم القرى | مكة المكرمة - السعودية

الدورات التدريبية

دورة المبيعات الوطنية — 2012
وزارة العمل السعودية

اللغات

اللغة العربية

اللغة الإنجليزية

الفرنسية

المهارات الشخصية

مهارات التواصل 80%

إدارة الفريق 70%

إدارة الوقت 80%

إدارة الوقت

الهوايات

السفر · الرياضة · القراءة · ركوب الدراجة

السيرة الذاتية

سلمان عبدالله

مدير مالي

examples@stylingcv.com | 123456789 966+ | الرياض - المملكة العربية السعودية | المملكة العربية السعودية | 1985

المقدمة

أكثر من 20 عاما من الخبرة في تنفيذ استراتيجيات المبيعات الناجحة وتحفيز فرق العمل على تحقيق اكبر النتائج. ذو خبرة متميزة في توظيف وتطوير الموظفين لدفع الإيرادات عبر منظمات المبيعات متعددة. بارع في تصميم وتنفيذ استراتيجيات المبيعات الفعالة لتحسين فرص السوق. التواصل الفعال مع اعضاء الفريق لتعزيز العلاقات المهنية والمربحة مع الحفاظ على الثقة.

الخبرات العملية

رئيس قسم المحاسبة — 2016 الى تاريخ الحالي
شركة أرامكو | جدة

- الإشراف على سير العمل في فرع الشركة في الرياض
- الإشراف على الزيادة السنوية البالغة 12%

محاسب — 2013 - 2015
شركة مايكروسوفت العالمية | الرياض

- إدارة 4 موظفين ذوي خبرة و التنسيق فيما بينهم حتى لا تحصل تعارضات
- الإشراف على موظفين عربيين و تأهيلها لدخول سوق العمل

التعليم الاكاديمي

بكالوريوس - إدارة أعمال و تسويق — 2003 - 2005
جامعة أم القرى | مكة المكرمة - السعودية

مجالات الخبرة

الإدارة العامة | المبيعات | التسويق

اللغات

اللغة العربية ●●●●●
اللغة الإنجليزية ●●●●○
الفرنسية ●●●○○

المهارات الشخصية

مهارات التواصل 98%
ادارة الفريق 70%
ادارة الوقت 80%

فخور بكوني

منظم — التفكير الإبداعي ، الفعالية ، الإنتاجية

منخطط — تحليل المشاكل ، صنع القرار ، إدارة المشاريع ، التخطيط الاستراتيجي

الهوايات

السفر | الرياضة

إدارة الوقت

الدورات التدريبية

دورة المبيعات الموطنية — 2012
وزارة العمل السعودية

دورة PMP في الادارة العامة — 2015
أمبد إيست

سلمان عبدالله

مدير مبيعات

examples@stylingcv.com | 123456789 966+ | الرياض - المملكة العربية السعودية | المملكة العربية السعودية | 1985 | stylingCV | stylingCV

المقدمة

أكثر من 20 عاما من الخبرة في تنفيذ استراتيجيات المبيعات الناجحة وتحفيز فرق العمل على تحقيق اكبر النتائج. ذو خبرة متميزة في توظيف وتطوير الموظفين لدفع الإيرادات عبر منظمات المبيعات متعددة. بارع في تصميم وتنفيذ استراتيجيات المبيعات الفعالة لتحسين فرص السوق. التواصل الفعال مع اعضاء الفريق لتعزيز العلاقات المهنية والمربحة مع الحفاظ على الثقة.

الخبرات العملية

مدير تسويق — 2016 ترك الحالي
شركة أرامكو | جدة - المملكة العربية السعودية

العمل في أرامكو كان فترة نوعية في مسئوليات العمل. فقط زاد الفريق من 4 موظفين ليصبح 9 مدراء أقسام مشرفين على 17 موظف. و قد أتيحت بي المسؤوليات التالية:

- الإشراف على سير العمل في فرع الشركة في الرياض
- الإشراف على الزيادة السنوية البالغة 12%
- تقييم الموظفين كاملاً و تحديد الزيادات السنوية لهم و الترقيات
- تقدير المبيعات و كتابة التقارير الربعية و السنوية للفرع

مشرف مبيعات — 2006 - 2013
شركة مايكروسوفت العالمية | الرياض - المملكة العربية السعودية

بعد الحصول على الترقية لمشرف مبيعات أتيحت بي مجموعة كبيرة من المسؤوليات الجديدة التي لم أتوانى في التوقع لها و تحملها دون تردد فيما و بنهاية زمالئي. و من هذه المسؤوليات:

- إدارة 4 موظفين ذوي خبرة و التنسيق فيما بينهم حتى لا تحصل تعارضات
- الإشراف على موظفين عربيين و تأهيلها لدخول سوق العمل
- زيادة المبيعات السنوية للقسم من 500-525% و قمت بالزيادة 35% من إجمالي المبيعات.

التعليم الاكاديمي

بكالوريوس - إدارة أعمال و تسويق — 2003 - 2005
جامعة أم القرى | مكة المكرمة - السعودية

اللغات

اللغة العربية ●●●●●
اللغة الإنجليزية ●●●○○

الدورات التدريبية

دورة المبيعات الموطنية — 2012
وزارة العمل السعودية

المهارات الشخصية

مهارات التواصل 90%
إدارة الفريق 70%
إدارة الوقت 60%

فخور بكوني

منظم — التفكير الإبداعي ، الفعالية ، الإنتاجية

منخطط — تحليل المشاكل ، صنع القرار ، إدارة المشاريع ، التخطيط الاستراتيجي

اعمل بروح الفريق الواحد — التعاون وتحديد الأهداف وقيادة المجموعة

الهوايات

السفر | الرياضة | القراءة

إدارة الوقت

السيرة الذاتية

عبدالله مسعود

مدير قسم الإبداع والتصميم

مصمم ويب مبدع ونشيط ذو أكثر من 6 سنوات من الخبرة وشغف للتفوق في تحقيق أهدافي الشخصية قمت بالتصميم فيما بعده لعمية مواقع إلكترونية في الشهر لصالح شركة **أسفيرسا العالمية** بنسبة رضا وصلت 99% وحصلت من لجنة المستخدم بنسبة 98% ، ومعدل الحفاظ على الزوار بنسبة 98%

123-456-789 | stylingCV

الخبرات الوظيفية

مدير قسم الإبداع والتصميم
أسفيرسا العالمية — مبنى متعدد الدور صغيرة
2016 - 2019

مصمم ويب فريلانس
فريلانسر ذاتية — الرياض - المملكة العربية السعودية
2013-2016

مصمم ويب فريلانس
فريلانسر ذاتية — الرياض - المملكة العربية السعودية
2013-2016

التعليم الاكاديمي

البكالوريوس في علوم الحاسب
جامعة ستانفورد
2013
تخصص في تصميم النماذج الجديدة ومواد الوسائط المتعددة

البكالوريوس في تصميم العوالم الإلكترونية
جامعة ميشيغان
2011
قمت بكتابة فقرة أسبوعية منشورة في الصحيفة المحلية عن تصميمات الويب الحديثة

الجوائز والترجمات

جائزة ملك تصميم موقع الخاصة بمجموع 9 أعضاء

جائزة ويب فاعض صاحب صاحب لصغير ... بالإنجليزية

المهارات التقنية

- أدوبي فوتوشوب ●●●●●●●●●○
- أدوبي إليستريتر ●●●●●●●●●○
- أدوبي إن ديزين ●●●●●●●○○○
- أدوبي لايت روم ●●●●●●○○○○
- خانا مكتبت ●●●●●○○○○○
- إيلستيم ●●●●●○○○○○
- أدوبي دريمويفر ●●●●●●●○○○
- مايكروسوفت أوفيس ●●●●●●●●●○

المهارات الشخصية

الهوايات والاهتمامات